



BAVARIA CONSULTING



Workshop

Erfolgreiche Jahresgespräche

**„Jetzt die Weichen
für erfolgreiche
Jahresgespräche
2025 stellen!“**

Workshop:

Trade Terms Management
& Jahresgespräche 2025

Teilnehmer:

Vertriebsleitung, KAM,
Field-Sales, Innendienst

Discovery Workshop Angebot

Einführung

- Konditionelle Herausforderungen im FMCG-Markt
- Ziele und Schwerpunkte im Trade Terms Management
- Optionen bei der Neuausrichtung der Trade Terms
- Einflussfaktoren erfolgreicher Jahresgespräche

Strategische Diagnostik

- Analyse der Stärken und Schwächen Ihres Preis- und Konditionensystems
- Benchmarking ihres Preis- und Konditionensystems im Vergleich zu Top-Food-Unternehmen
- Priorisierung von Handlungsfeldern
- Erste Ableitung von Optimierungsmaßnahmen

Einkaufsmacht der großen Händler inzwischen immer öfter am kürzeren Hebel. Rabatte von 40% und mehr ohne konkrete Gegenleistungen, Preisdruck, komplexe Verträge und anspruchsvolle Verhandlungen gefährden die Wirtschaftlichkeit vieler Unternehmen. Die Preis- und Konditionenpolitik wird hierbei zum „Zünglein an der Waage“. Wir begleiten Unternehmen in der Optimierung ihrer Trade Terms, Vorbereitung ihrer Jahresgespräche und machen Sie „fit“ für die nächste Jahresgesprächsrunde! Die Zeit ist jetzt reif. Stellen Sie jetzt die Weichen für 2025.



Thomas Pielenhofer
Vertrieb & Pricing



Johannes Heister
GenAI & Strategy

[Bavaria-Consulting.com](https://www.Bavaria-Consulting.com)

Nach den Jahresgesprächen ist vor den Jahresgesprächen! Die Food-Industrie sitzt aufgrund der enormen